Fiche programme **Augmenter l'impact de ses propositions commerciales**

Domaine « commercial »

PRÉREQUIS :

- Cette formation ne nécessite pas de prérequis.

OBJECTIFS :

- Connaître les fondamentaux de la rédaction d'une proposition commerciale.
- Maîtriser les méthodes pour élaborer une structure de proposition commerciale.
- Analyser ses propositions commerciales.

PROGRAMME :

- Les objectifs d'une proposition commerciale :
  - Faire la différence entre devis et proposition commerciale.
  - Capitaliser sur les informations obtenues lors de la phase de découverte.
  - Identifier ce qui est important pour les prospects/clients.
- La structure d'une proposition commerciale impactante :
  - Connaître les étapes clés de la structure de proposition commerciale.
  - Définir son plan de proposition commerciale.
- Construire une proposition lisible et attractive :
  - Construire des titres accrocheurs.
  - Concevoir des visuels impactants.
  - Adapter sa proposition commerciale en fonction des interlocuteurs clés du projet.
- Savoir analyser ses propositions commerciales :
  - Grille de lecture pour évaluer ses propositions commerciales.

LD Business Développement France
Conseil et formation en efficacité et performance commerciales
47 Bis rue du maréchal DE LATTRE DE TASSIGNY - 78570 ANDRÉSY
Siret : 813 782 265 00025 - N° de déclaration d'activité : 11 78 83040 78

POUR QUI ? :

- Toute personne devant construire des propositions commerciales (vendeur, ingénieur commercial, technico-commercial, attaché commercial, manager commercial, dirigeant d'entreprise).

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES ET OUTILS :

- Pendant la formation et les exercices de mise en application, les participants travailleront à partir de leurs propres propositions commerciales.
- A l'issue de la formation, les participants recevront un livret méthode (support papier et/ou numérique) reprenant l'ensemble des éléments méthodologiques.

MODALITES D'EVALUATION INITIALE ET FINALE :

- Avant la formation : un questionnaire préalable à l'action de formation est envoyé aux participants afin d'identifier le niveau de connaissance et d'attente.
- A la fin de la formation : évaluation sous la forme de quiz ou de mise en situation. Questionnaire d'évaluation à chaud.
- A l'issue de la formation : questionnaire d'évaluation à froid (3 mois après) afin d'apprécier l'impact de l'action de formation.

MODALITES ET DELAIS D'ACCES :

- Formation intra ou sur mesure : validation du planning avec le client (commanditaire).
- Délai de réponse (obtention du devis et des conditions de formation) sous 24 à 72h.
- Délai d'entrée en formation : fonction de la date décidée avec le client.

LIEU ET DEROULEMENT DE LA FORMATION :

- En présentiel : dans les locaux du client ou dans un lieu réservé par le client.
- En distanciel : en classe virtuelle (outil Classilio, Teams ou Zoom).

LD Business Développement France
Conseil et formation en efficacité et performance commerciales
47 Bis rue du maréchal DE LATTRE DE TASSIGNY - 78570 ANDRÉSY
Siret : 813 782 265 00025 - N° de déclaration d'activité : 11 78 83040 78

NOTRE FORMATEUR(TRICE) :

- Formateur(trice) expert(e) en efficacité commerciale.

DURÉE :

- 1 jour (7 heures).

TARIF :

- A partir de 1 600€ HT pour un groupe de 3 à 10 participants.
- Pour une demande de formation sur mesure, nous consulter pour obtenir un devis.
- Tarifs hors frais de déplacement, hébergement et restauration pour les actions de formation hors Île-de-France.

ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP :

- Pour toute inscription de personnes en situation de handicap, il convient de nous prévenir de manière à étudier l'aménagement nécessaire de la formation (contenus, supports, modalités d'animation).
- Le référent handicap est David DIMBAS, 06.60.04.61.56, david.dimbas@ld-bd.fr

NOUS VOUS CONSEILLONS, EN COMPLÉMENT, LES MODULES SUIVANTS :

- Soutenir efficacement ses propositions commerciales.

CONTACT :

- Par mail : contact@ld-bd.fr.
- Par téléphone au 06 60 04 61 56.

LD Business Développement France
Conseil et formation en efficacité et performance commerciales
47 Bis rue du maréchal DE LATTRE DE TASSIGNY - 78570 ANDRÉSY
Siret : 813 782 265 00025 - N° de déclaration d'activité : 11 78 83040 78